



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Innendienst in Vollzeit

Als echter Teamplayer bist Du nah am Kunden und hast entscheidenden Anteil an unserem Erfolg!

Zum Ausbau unseres Vertriebsteams in Deutschland suchen wir einen passionierten **Vertriebsmitarbeiter für den Innendienst (m/w/d)**. Als kommunikationsstarker Vertriebsprofi berätst und betreust Du unsere Neu und Bestandskunden und begeisterst diese von unseren Produkten. In enger Zusammenarbeit mit Deinen Kollegen im Außendienst kalkulierst Du passende Angebote für unsere Kunden und kümmerst Dich um die Gewinnung von Neukunden. Die Teilnahme an Kundenveranstaltungen und Fachmessen gehört ebenfalls zu Deinen Aufgaben.

Das erwartet Dich:

- Beratung und Betreuung unserer Kunden am Telefon und per E-Mail
- Recherche und Qualifizierung von potenziellen Neukunden aus Industrie und Gewerbe
- Aktive Ansprache und Akquise interessanter Kontakte
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Du erstellst Service-Angebote, verfolgst diese aktiv und übernimmst die resultierende Auftragsabwicklung
- Du repräsentierst unser stark wachsendes Unternehmen bei verkaufsfördernden Veranstaltungen (Schulungen und Messen)
- Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen im Außendienst & (technischem) Key-Account

Unser Angebot:

- 30 Tage Jahresurlaub
- Flexible Arbeitszeiten und minutengenaue Zeiterfassung
- Anteiliges Arbeiten im Homeoffice und einen kurzen Freitag
- Bonussystem (Du profitierst von unserem gemeinsamen Erfolg)
- Vermögenswirksame Leistungen
- Edenred City Gutscheinkarte im Wert von 50 €/Monat
- Betriebliche Altersvorsorge
- Fahrrad-Leasing für Dich und deinen Partner (Business Bike)

Das bringst Du mit:

- Du bist ein Verkaufstalent und verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z.B. Industriekaufmann, Kaufmann im Groß- und Außenhandel oder vergleichbar)
- Mindestens 2 – 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb und in der Kundenakquise
- Du bestichst durch Überzeugungskraft und Selbstvertrauen
- Du hast Spaß an der Kommunikation und Talent, Kunden vertrauensvoll zu beraten und zu binden
- Technisches Verständnis und die Bereitschaft sich in beratungsintensive Produkte einzuarbeiten
- Du bist ein Teamplayer mit viel Engagement und überzeugst durch Deine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung

- Karriere- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kostenlose Getränke (Kaffee, Tee und Wasser)
- Festanstellung in einem von Kununu ausgezeichneten Unternehmen (Top Company 2024)
- Regelmäßige Teamevents
- Wertschätzende Unternehmenskultur, die sich durch ein offenes Miteinander auszeichnet
- Tierfreundlich sind wir auch

Jetzt
bewerben!



Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung – Lebenslauf und Zeugnisse reichen. Teile uns aber bitte zusätzlich Deine Gehaltsvorstellung sowie den frühestmöglichen Eintrittstermin mit. Schicke alles vorzugsweise per E-Mail an bewerbung@mr-shop.de. Oder nutze das Bewerbungsformular auf unserer Seite.

Hast Du noch Fragen zu Deinen Karrieremöglichkeiten?

Dann melde Dich gerne bei uns: Telefon: 025 74 / 88 37 84 800 • E-Mail: bewerbung@mr-shop.de

